



# OLBRICH

*OLBRICH und Polytype Converting gehören zu den weltweit führenden Marken für Produktionsmaschinen und -anlagen für bahnförmige Produkte wie Trennmaterial und Etiketten, Verpackungsfolien, Papierveredelung, Energie/Elektronik, Klebebänder, Dekorfolien, Tapeten, Bodenbeläge, technische Textilien und weitere Anwendungen.*

Im Zuge einer Nachfolgebesezung suchen wir für unseren Standort **Bocholt oder Hamburg** zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen

## Sales Manager (m/w/d)

### Ihre Aufgaben

- Prozesstechnische und maschinentechnische Kundenberatung
- Akquise neuer Kunden und Ausbau bestehender Kundenbeziehungen
- Angebotserstellung und -ausarbeitung
- Eigenverantwortliche Vertrags- und Vergabeverhandlung
- Präsentation der Produkte im Rahmen von Messen und Tagungen
- Kaufmännische Begleitung in der Projektabwicklung
- Betreuung unserer Kunden bei Versuchen in unserem Technikum
- Verantwortung des Umsatzbudgets
- Internationale Reisetätigkeit
- Markt- und Wettbewerbsanalysen

### Ihr Profil

- Abgeschlossenes Ingenieurstudium mit dem Schwerpunkt Maschinen- oder Anlagenbau oder Verfahrenstechnik bzw. Wirtschaftsingenieurwesen oder vergleichbare technische Ausbildung
- 5 Jahre Berufserfahrung im Vertrieb von Maschinen oder Anlagen in gleicher oder ähnlicher Position, vorzugsweise im Bereich Converting
- Unternehmerisches und zielorientiertes Handeln
- Sicheres und kommunikatives Auftreten
- Verhandlungssichere Englischkenntnisse, weitere Sprachen von Vorteil
- Spaß an internationaler Reisetätigkeit
- Gute Kenntnisse in MS-Office

Es erwartet Sie ein abwechslungsreiches Aufgabengebiet mit vielfältigen Gestaltungs- und Entwicklungsmöglichkeiten. Wir freuen uns auf Ihre aussagekräftige Bewerbung (PDF-Dokument) unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und des frühestmöglichen Eintrittstermins.